

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКУ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА И ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2018 г. А. Волков

ВОЛКОВ Алексей Михайлович, кандидат экономических наук, ИМЭМО им. Е.М. Примакова РАН, РФ, 117997 Москва, Профсоюзная ул., 23 (volkov@imeto.ru).

Статья поступила в редакцию 06.09.2017.

Рассматриваются современное состояние внешних инвестиционных связей Санкт-Петербурга и Ленинградской области, их роль и место в привлечении прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Российскую Федерацию. Анализируются динамика ПИИ, инвестиционная политика региональных властей, примеры деятельности иностранных фирм.

Ключевые слова: прямые иностранные инвестиции (ПИИ), инвестиционная политика, инвестиционные рейтинги, промышленные зоны, санкции, Санкт-Петербург, Ленинградская область.

DOI: 10.20542/0131-2227-2018-62-6-67-76

Санкт-Петербургу принадлежит особое место среди субъектов Российской Федерации. Это второй по численности населения город, имеющий выгодное географическое положение, развитую диверсифицированную экономику, мощный транспортно-логистический комплекс. Благодаря промышленному потенциалу Санкт-Петербург занимает ведущие позиции по целому ряду показателей в экономике РФ и лидирующие – в Северо-Западном федеральном округе. Поэтому вполне закономерно, что северная столица и окружающая ее Ленинградская область играют значимую роль во внешнеэкономических связях России, в том числе в привлечении иностранных капиталовложений.

Вопросам инвестиционного климата и описанию масштабов и структуры ПИИ в регионе посвящено немало работ, однако чаще всего рассматриваются реалии “досанкционного” периода, раскрываются лишь отдельные аспекты проблемы [1, 2, 3]. Более того, петербургскими авторами нередко проводится однобокий анализ, не учитывающий связи между притоком ПИИ и динамикой внешнеторговых операций [4]. В данной статье роль северной столицы и прилегающей к ней области в притоке ПИИ в РФ анализируется в контексте конкуренции крупнейших городских агломераций страны за иностранный капитал.

РОЛЬ НЕСТОЛИЧНЫХ ГОРОДСКИХ АГЛОМЕРАЦИЙ

Как известно, во многих странах имеются нестоличные городские агломерации, являющиеся мощными, а порой и главными экономическими центрами. В некоторых случаях политические

столицы существенно уступают им по размерам (например, Нью-Йорк и Вашингтон в США, Амстердам, Роттердам и Гаага в Нидерландах). В других случаях крупные экономические центры конкурируют со столицами. Примеры: Гамбург и Франкфурт в Германии, Барселона в Испании, Милан и Турин в Италии, Шанхай в Китае, Мумбаи в Индии, Стамбул в Турции. У таких городов, с одной стороны, есть шансы получить большие прямые иностранные инвестиции, но, с другой, они должны себя выигрышно позиционировать на фоне столиц, что не всегда возможно.

Важнейшее значение имеет экономико-географическое положение таких конурбаций. Наибольшим потенциалом роста обладают те из них, которые расположены в быстро развивающихся промышленных ареалах. Важнейшее значение имеет сочетание приморского положения с удобными транспортными путями вглубь страны.

Так, в 1990-х годах Барселоне удалось резко повысить свою конкурентоспособность и привлекательность для иностранных инвесторов. Это быстро растущий порт в Средиземноморье, который по грузообороту занимает третье место в Европе после Роттердама и Гамбурга. Экономический динамизм Барселоны, ее стратегическое положение на юге Европы создали центр притяжения для ПИИ. Здесь успешно развиваются наиболее важные промышленные производства и сфера услуг. В Барселоне расположены представительства 70% всех японских и свыше половины германских, французских и североамериканских компаний, обосновавшихся в Испании. По мнению деловых кругов, высокое качество

жизни, благоприятные перспективы роста, приемлемые стоимость жизни и уровень зарплат создают притягательный образ города. В 2000–2010 гг. Барселона находилась на 4–6-м месте по привлекательности для бизнеса в Европе после Лондона, Парижа и Франкфурта, опережая Амстердам, Мадрид, Берлин, Мюнхен и Милан, а по набору представленных здесь фирм уступала лишь Парижу и Лондону [5].

Имеют значение и другие факторы. Например, в Италии северные провинции однозначно выигрывают перед центральными и южными территориями по показателям уровня преступности и коррупции, которые ведут к дополнительным рискам и повышению издержек для бизнеса. Не случайно на Милан приходится почти 2/3 притока ПИИ в страну, за ним следуют Турин (10%) и Рим (6%), а 8 южных областей, где проживает треть населения страны, получают всего около 1% зарубежных капиталов [6].

Известно, что большие города обладают также максимально благоприятными условиями для развития наукоемких производств благодаря большой концентрации в них высококвалифицированных кадров. Весьма эффективно также развитие небольших городов науки с опытными производствами, расположенных вблизи крупных городов. В развитых странах усилилась роль научных центров и университетов, которые все больше притягивают новые промышленные предприятия и фирмы, ориентированные на наукоемкие производства. Так, в США вокруг университетских центров Новой Англии, Калифорнии и Среднего Запада возникли тысячи фирм. В ФРГ развитие научно-технических центров в новейших отраслях на юге страны привело к сдвигу в этом направлении всей экономики страны и снижению доли старых промышленных районов, в том числе Северного Рейна-Вестфалии. В Великобритании по тем же причинам юго-восток страны (включая Большой Лондон) сохраняет темпы роста выше средних по стране.

Такова же роль академических и других научных центров вблизи Москвы и Санкт-Петербурга, которых можно рассматривать в качестве экономических конкурентов. У Москвы налицо явные преимущества в силу ее столичного статуса и выгодного географического расположения, обуславливающего ей роль главного транспортного хаба РФ. Однако у Санкт-Петербурга и Ленинградской области имеются свои важные факторы конкурентоспособности, в частности, соседство со странами Северной Европы и туристическая привлекательность.

ДИНАМИКА ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

По данным Петростата, в 2013 г. на долю Санкт-Петербурга приходилось 64.5% общего объема накопленных иностранных инвестиций в Северо-Западном федеральном округе и 7.9% в Российской Федерации [7]. Иностранные инвестиции увеличились с 985.1 млн долл. в 2004 г. до 6.3 млрд долл. в 2007 г. Под влиянием мирового экономического и финансового кризиса они несколько снизились (до 5.2 млрд долл.), а затем вновь выросли до 10.8 млрд долл. в 2012 г. и 13.4 млрд долл. в 2013 г. Самыми активными инвесторами в течение 2008–2013 гг. были Великобритания, Германия, Беларусь и Кипр. Впоследствии объем ПИИ вновь сократился, в 2014 г. составив 7.95, а в 2015 г. – 7.5 млрд долл.

Однако структура привлеченных иностранных инвестиций не отвечала стратегическим интересам развития Санкт-Петербурга. В 2013 г. их основная часть (87.4%) осуществлялась в форме “прочих инвестиций” (то есть торговых и иных кредитов). Около 1% были представлены портфельными инвестициями, прямые вложения составляли 12%. По данным Петростата, за период 2004–2013 гг. в абсолютном измерении ПИИ превысили 1 млрд долл. в 2011 г., а в 2013 г. составили примерно 1.6 млрд долл.

Приток ПИИ в экономику Ленинградской области был относительно стабилен и составлял ежегодно около 360 млн долл. в начале 2010-х годов. При этом если в 2001 г. их доля в общем объеме инвестиций в область составляла 21.5%, то затем она заметно снизилась: 9.2% в 2008 г., 4.3% в 2010-м, 10.2% в 2012-м (табл. 1).

В период с 2006 по 2012 г. наиболее активно в экономику региона инвестировали Финляндия (156 млн долл., или 20% общего объема иностранных вложений), США (139 млн долл., или 18%) и Кипр (125 млн долл., или 16%). Доля остальных стран (Нидерланды, Австрия и Люксембург) не превышала 7–8%¹. Данные Банка России² показывают, что доля Санкт-Петербурга в прямых иностранных инвестициях в РФ составляет около 5%, а Ленинградской области – менее 1% (по итогам 2015 г. область находилась на 6-м месте среди всех

¹ Рассчитано по данным Петростата.

² Показатели, приведенные Петростатом, а соответственно, и Росстатом, значительно занижают реальные данные прямых иностранных инвестиций в Санкт-Петербурге и Ленинградской области. Более точные цифры по Санкт-Петербургу, а также Ленинградской области приведены в статистике Банка России.

Таблица 1. Прямые иностранные инвестиции в Санкт-Петербург и Ленинградскую область в 2015–2017 гг., млн долл. (по состоянию на 01.01 соответствующего года)

	2015	2016	2017
Российская Федерация	366452	342514	462697
в том числе			
Северо-Западный федеральный округ	37709	32366	46101
Санкт-Петербург	22815	16373	23167
доля от РФ, %	6.2	4.8	5.0
Ленинградская область	2969	2426	3366
доля от РФ, %	0.8	0.7	0.7

Источник к табл. 1–5: рассчитано по [8].

субъектов РФ по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций). Вместе с тем на город и область приходится большая часть инвестиций в Северо-Западный федеральный округ.

По странам происхождения прямые иностранные инвестиции в Санкт-Петербург на 87% поступают из государств – членов Европейского союза: Кипра, Швеции, Финляндии, Германии,

Нидерландов, а также из Швейцарии. Среди неевропейских стран достаточно большие инвестиции приходятся на Британские Виргинские острова и Южную Корею (табл. 2). В Ленинградскую область ПИИ также в основном поступают из государств ЕС, прежде всего Кипра, Нидерландов и Финляндии (табл. 3).

Приоритетное направление прямых иностранных инвестиций в Санкт-Петербург – обрабатывающие производства. Остальные отрасли представлены достаточно равномерно (табл. 4). Прямые иностранные инвестиции в Ленинградскую область также поступают в основном в обрабатывающие производства, за ними следуют транспорт и хранение. Остальные отрасли занимают незначительное место (табл. 5).

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

Одной из приоритетных задач инвестиционной политики администрации Санкт-Петербурга названо наращивание объемов прямых иностранных инвестиций, способствующих созданию высокопроизводительных рабочих мест, технологическому прогрессу, появлению конкурентоспособных производств, продукция которых будет поступать на перспективные отечественные и зарубежные рынки сбыта.

Таблица 2. Прямые иностранные инвестиции в Санкт-Петербург по странам происхождения в 2015–2017 гг. (по состоянию на 01.01 соответствующего года)

	2015		2016		2017	
	млн долл.	%	млн долл.	%	млн долл.	%
Всего	22815	100	16373	100	23167	100
в том числе						
Кипр	7614	33.4	3519	21.5	9447	40.8
Швеция	59	0.3	98	0.6	2106	9.1
Финляндия	1218	5.3	1021	6.2	1060	4.6
Германия	966	4.2	668	4.1	998	4.3
Нидерланды	1545	6.8	858	5.2	920	4.0
Швейцария	592	2.6	775	4.7	771	3.3
Люксембург	439	1.9	312	1.9	406	1.8
Великобритания	147	0.6	44	0.3	242	1.0
Австрия	480	2.1	534	3.3	225	1.0
Франция	217	1.0	194	1.2	221	1.0
Британские Виргинские острова	1173	5.1	502	3.1	533	2.3
Южная Корея	274	1.2	203	1.2	488	2.1

Таблица 3. Прямые иностранные инвестиции в Ленинградскую область по странам происхождения в 2015–2017 гг. (по состоянию на 01.01 соответствующего года)

	2015		2016		2017	
	млн долл.	%	млн долл.	%	млн долл.	%
Всего	2969	100	2426	100	3366	100
в том числе						
Кипр	1079	36.3	845	34.8	761	22.6
Нидерланды	768	25.9	436	18.0	742	22.0
Швейцария			125	5.2	428	12.7
Финляндия	458	15.4	125	5.2	344	10.2
Австрия	88	3.0	80	3.3	85	2.5
Германия	42	1.4	31	1.3	45	1.3
Люксембург	30	1.0	23	0.9	21	0.6
Швеция	14	0.5	6	0.2		

Таблица 4. Прямые иностранные инвестиции в Санкт-Петербург по отраслям в 2015–2017 гг. (по состоянию на 01.01 соответствующего года)

	2015		2016		2017	
	млн долл.	%	млн долл.	%	млн долл.	%
Всего	22815	100	16373	100	23167	100
в том числе						
Обрабатывающие производства	14190	62.2	9910	60.5	6071	26.2
Недвижимость	1827	8.0	1515	9.3	2013	8.7
Финансовая деятельность, страхование	563	2.5	397	2.4	1639	7.1
Оптовая и розничная торговля	1455	6.4	1224	7.5	1061	4.6
Транспорт и хранение	1012	4.4	793	4.8	974	4.2
Строительство	1549	6.8	586	3.6	461	2.0

Таблица 5. Прямые иностранные инвестиции в Ленинградскую область по отраслям в 2015–2017 гг. (по состоянию на 01.01 соответствующего года)

	2015		2016		2017	
	млн долл.	%	млн долл.	%	млн долл.	%
Всего	2969	100	2426	100	3366	100
в том числе						
Обрабатывающие производства	1616	54.4	1367	56.3	2242	66.6
Транспорт и хранение	310	10.4	217	8.9	594	17.6
Оптовая и розничная торговля	132	4.4	118	4.9	147	4.4
Строительство	25	0.8	19	0.8	69	2.0
Недвижимость	109	3.7	11	0.5	64	1.9

Санкт-Петербург традиционно занимает высокие позиции в международных и российских инвестиционных рейтингах, характеризующих как показатели социально-экономического развития регионов, так и их привлекательность с точки зрения инвестирования. Однако здесь имеются определенные нюансы.

В 2013 г. Санкт-Петербургу рейтинговым агентством “Эксперт РА” был присвоен рейтинг *1А* (максимальный, то есть высокий потенциал – минимальный риск). Среди субъектов РФ по уровню инвестиционного потенциала Санкт-Петербург занял 3-е место, по уровню инвестиционного риска – 4-е место. Это же агентство по рейтингу “Предпринимательский климат городов России” присвоило городу оценку *A+*, что означает высокий уровень благоприятности условий для ведения бизнеса. Аналогичный рейтинг был получен и в последующие годы.

По итогам 2013 г. в инвестиционном рейтинге журнала “Генеральный директор”, оценивающим регионы РФ с точки зрения комфортности ведения бизнеса, Санкт-Петербургу было присвоено 7-е место. Оно было определено на основе таких индикаторов, как численность, стоимость и квалификация местной рабочей силы, наличие спроса на повседневные товары и товары длительного пользования, состояние экономики региона и инфраструктуры, в первую очередь дорог и рынка недвижимости, особенности региональной налоговой политики. Санкт-Петербург входит в пятерку ведущих регионов России по таким показателям, как “спрос на долгосрочные товары”, “спрос на повседневные товары”, в десятку ведущих – по “рабочей силе” и “инфраструктуре”. В то же время он занимает более низкие позиции по “налогам”, наблюдается также существенное отставание по показателю “динамика экономического роста”.

В мае 2014 г. в Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации Агентства стратегических инициатив, направленном на формирование объективной комплексной оценки деятельности органов власти по улучшению предпринимательского климата в регионах, Санкт-Петербург занял 2-е место среди 21 региона по направлению “доступность ресурсов и качество инфраструктуры для бизнеса”. Среди трех других направлений были “регуляторная среда”, “институты для бизнеса” и “поддержка малого предпринимательства”. По интегральному индексу город находился на предпоследнем 20-м месте, попав в группу V, куда вошли регионы, получившие самые низкие оценки. В 2015 г. рассматривалось уже 76 регионов и Санкт-Петербург

оказался во второй группе (субъекты РФ с комфортными условиями для бизнеса) и занял общее 12-е место. В 2016 г. он был на 22-м, а в 2017 г. – на 17-м местах.

В 2016 г. Национальное рейтинговое агентство присвоило Санкт-Петербургу рейтинг *ICI* – высшая инвестиционная привлекательность. Европейская научно-промышленная палата в 2014 г. дала городу оценку *AA+*, означающую очень высокую инвестиционную привлекательность.

Таким образом, в настоящее время по рейтингу инвестиционной привлекательности среди российских регионов Санкт-Петербург занимает лидирующие позиции, обладая максимальным инвестиционным потенциалом при минимальном риске капиталовложений. Однако результаты первого национального рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России показали, что он отстает от регионов-лидеров по показателям “регуляторная среда” и “институты бизнеса”. Поэтому местным властям пришлось приложить серьезные усилия в решении существующих проблем, чтобы подняться с 20-го места вверх.

Кроме того, высоки инвестиционные риски, связанные с утратой собственности в России и снижением доходности вложений, отсутствием гарантий со стороны государства по защите прав инвесторов. Законодательство Санкт-Петербурга в этой части проработано крайне слабо. Так, из-за проблем с порядком взаимодействия властей города и иностранных инвесторов при подключении к городским коммуникациям в 2010 г. в центре коррупционного скандала оказалась шведская фирма *ИКЕА*, проигнорировавшая факт передачи взятки фирмой-подрядчиком для разрешения ситуации с энергоснабжением торгового центра *МЕГА* в Санкт-Петербурге. Неясность в плане согласования иностранных инвестиционных проектов привела к тому, что завод по производству грузовых автомобилей немецкой компании *MAN* заработал в Санкт-Петербурге только в 2013 г., хотя и был готов к открытию годом ранее [9].

Инвестиционный климат Санкт-Петербурга характеризуют долгосрочные кредитные рейтинги наиболее авторитетных международных рейтинговых агентств, согласно которым город относится к наиболее экономически развитым регионам России.

В 2014 г. международными агентствами ему были присвоены следующие рейтинги:

– по данным агентств *Fitch Ratings* и *Standard & Poor's*: *BBB* (долгосрочный рейтинг в иностранной валюте – хорошая кредитоспособность, кредитный

рейтинг – платежеспособность удовлетворительная);

– по данным *Doing Business-2012*: 1-е место среди регионов России по легкости регистрации предприятий;

– по данным *Moody's Investors Service: Baa1* (обязательства подвержены умеренному кредитному риску).

Впоследствии показатели рейтингов понизились в результате известных политических событий вокруг Крыма и Украины.

К конкурентным преимуществам Санкт-Петербурга в сфере привлечения инвестиций относятся наличие инновационных, производственных, финансовых и туристических ресурсов; неплохой уровень развития инфраструктуры; качество трудовых ресурсов; достаточно комфортную административную среду; поддержку инвестиционной деятельности со стороны местных властей.

Благодаря уникальному географическому положению на побережье Балтийского моря в непосредственной близости к странам Европейского союза и крупнейшим портам Европы город стал северо-западными воротами в Россию, через которые проходит существенная часть экспортно-импортных грузов страны. К портовым комплексам Санкт-Петербурга и области тяготеет почти вся европейская часть России, в которой проживает около 65% населения страны и находятся основные предприятия базовых отраслей промышленности.

Важным инструментом повышения инвестиционной активности зарубежных инвесторов становится создание индустриальных парков и специальных экономических зон, на территории которых формируются особые режимы привлечения частных инвестиций и снижения налоговой нагрузки на резидентов.

В настоящее время в рассматриваемом регионе сформировано около 60 промышленных кластеров, предназначенных как для размещения переносимых из центра города производств, так и для создания новых предприятий. К числу наиболее активно развивающихся относятся промзоны “Шушары” (ведущие иностранные инвесторы здесь – *Toyota* и *GM*, хотя недавно последняя компания закрыла свой завод), “Каменка” (*Nissan*, *Hyundai*) и “Металлострой” (“Силовые машины”, где в течение нескольких лет блокпакет принадлежал *Siemens*).

В Санкт-Петербурге создана особая экономическая зона (ОЭЗ) технико-внедренческого типа, которая предлагает инвесторам налоговые льготы.

Ее уникальность определяется географическим положением. Общая площадь территории составляет 129,3 га и делится на участки “Нойдорф” (18,9 га, поселок Стрельна Петродворцового района Санкт-Петербурга) и “Ново-Орловская” (110,4 га, Приморский р-н Санкт-Петербурга). Основными направлениями специализации зоны определены информационные технологии и телекоммуникации, фармацевтика и медицинские технологии, энергоэффективность, точное приборостроение.

В городе действует целый ряд мер налогового стимулирования инвестиционной деятельности. При этом активно используются такие инструменты, как инвестиционный налоговый кредит и гарантии Санкт-Петербурга.

Ленинградская область имела в последние годы в целом более низкие инвестиционные рейтинги по сравнению с Санкт-Петербургом. Агентство стратегических инициатив присвоило ей в 2014 г. 13-е место, в 2015 г. – 10-е, в 2016 г. – 34-е и в 2017 г. – 20-е место. По данным “Эксперт РА” в 2016 г. она получила рейтинг *ЗА1* (пониженный потенциал – минимальный риск), а Национальное рейтинговое агентство в 2016 г. присвоило рейтинг *ИС3* (высшая инвестиционная привлекательность). Европейская научно-промышленная палата в 2014 г. присвоила ей статус *A*, что означает очень хорошую инвестиционную привлекательность.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ В РЕГИОНЕ

Среди предприятий с участием иностранного капитала в Санкт-Петербурге и Ленинградской области выделяются фирмы с капиталом, поступившим с Кипра, а также с участием капитала из Финляндии, Беларуси и Украины (табл. 6). Остановимся на компаниях из стран Северной Европы, которые действуют в Санкт-Петербурге и Ленинградской области.

К приоритетным областям финских инвестиций в экономику России относятся обработка древесины и производство изделий из дерева, целлюлозно-бумажное производство, пищевая промышленность, издательская и полиграфическая деятельность, строительство, оптовая и розничная торговля, аренда и предоставление услуг, энергетика. Свыше половины прямых капиталовложений – в Северо-Западном федеральном округе, прежде всего в Санкт-Петербурге и области.

Финские компании в сфере лесной промышленности – крупнейшие в мире, они используют самые прогрессивные технологии в своей отрасли

Таблица 6. Число предприятий с участием иностранного капитала, на конец 2014 г.

Страны	РФ	%	Северо-Западный федеральный округ	%	Санкт-Петербург	%	Ленинградская область	%
Всего	23520	100	3694	100	2070	100	386	100
в том числе								
Кипр	5020	21.3	617	16.7	370	17.9	78	20.2
Беларусь	3283	14.0	314	8.5	173	8.4	15	3.9
Украина	1923	8.2	159	4.3	112	5.4	17	4.4
Германия	1541	6.6	282	7.6	161	7.8	25	6.5
Китай	1203	5.1	93	2.5	83	4.0	3	0.8
США	755	3.2	163	4.4	124	6.0	14	3.7
Великобритания	653	2.8	112	3.0	64	3.1	7	1.8
Казахстан	535	2.3	24	0.6	15	0.8	1	0.3
Финляндия	437	1.9	287	7.8	183	8.8	58	15.0

Источник: рассчитано по данным [10].

и активно инвестируют в Россию. Дочерние деревообрабатывающие предприятия имеются здесь у концернов *Stora Enso* и *UPM-Kymmene*. Правда, ряд проектов строительства новых крупных ЦБК заморожен в связи с экономическим кризисом последних лет.

В области фармацевтики ведущий финский производитель лекарств *Orion* перенес часть своего производственного цикла в Санкт-Петербург. Там созданы мощности по первичной и вторичной локальной упаковке современных фармпрепаратов для онкологии и пульмонологии.

В г. Всеволожск, Ленинградская область, действует завод компании *Nokian Tyres* по производству автомобильных шин. Первая продукция была выпущена в 2005 г. Суммарные инвестиции в проект оцениваются в 800 млн евро. С 2005 по 2015 г. было произведено свыше 70 млн шин, а в настоящее время производится 15.5 млн единиц в год. В середине 2015 г. на российском подразделении концерна было занято 1346 человек³.

При организации бизнеса в России финские компании в первую очередь создают сбытовую сеть для своих товаров. Так, компания *Stockmann* открыла крупный торгово-офисный комплекс “Невский центр”, вложив в него более 185 млн евро. Это первый собственный объект недвижимости компании на территории России. В рамках программы оптимизации издержек в условиях

снижения курса рубля и низкого местного спроса *Stockmann* закрыл универмаги в России, оставив только девелоперское подразделение, владеющее и управляющее ТРК “Невский центр”⁴.

Крупнейшая финская торговая компания *Kesko* построила в России в 2012–2013 гг. четыре крупных продовольственных супермаркета, из них два – в Санкт-Петербурге. Инвестиции *Kesko* в России, по оценкам экспертов, в 2012–2015 гг. составили 300 млн евро. Крупная финская торговая группа *SOK (S-grupp)* подписала соглашение об инвестициях с холдинговой компанией “Адамант” (Санкт-Петербург) о размещении в строящихся торгово-развлекательных комплексах последней четырех новых продовольственных гипермаркетов “Призма”. *SOK* планировала приобрести у фирмы “Адамант” до 50 тыс. кв. м торговых площадей на сумму в 100 млн евро. Она уже имеет пять магазинов “Призма” в Санкт-Петербурге и один – в области.

По данным СМИ Финляндии, в начале 2015 г. финский производитель упаковочной ленты *Spectra* приобрел в Санкт-Петербурге завод по переработке пластиковых бутылок. Компания планирует увеличить мощность завода до 12 тыс. т сырья в год (переработка 200 млн бутылок). Произведенное сырье будет использовано на заводе “Волга Страп” в Костроме для выпуска пластиковой упаковочной ленты.

³ Available at: <http://www.fontanka.fi> (accessed 13.08.2015).

⁴ *Helsingin sanomat*, 26.11.2015.

В индустриальном парке “Марьино” (Санкт-Петербург) финский концерн *Teknos* открыл в России свой крупнейший завод по производству лакокрасочной продукции. Стоимость строительства составила 17 млн евро. Новый завод позволит финскому концерну заместить экспорт промышленных красок в Россию. К 2018 г. компания планирует выйти на объемы производства до 10 млн л жидких и 2 тыс. т порошковых красок для промышленного применения в год, тем самым заняв 10% российского рынка жидких покрытий и 15% рынка порошковых красок (сейчас показатели составляют 5% и 10% соответственно)⁵. В Санкт-Петербурге открылся завод по производству деревянных энергосберегающих окон финской компании *Skaala*. Его производственная мощность — 50 тыс. единиц продукции в год⁶.

Финская компания *Set Grupp* вместе с петербургской фирмой “Техноресурс” планирует построить в Гатчинском районе Ленинградской области объект по переработке отходов с объемом инвестиций 300 млн долл. Мощность составит 500 тыс. т отходов в год. Завод будет перерабатывать твердые бытовые, пищевые, строительные и другие виды отходов. Строительство началось в 2016 г., в 2017 г. запущена первая очередь комплекса⁷.

Президент финской фирмы *Fazer* К. Вицтум заявил, что, несмотря на кризис, концерн намерен продолжать вкладывать средства в свои заводы на территории России. Уже инвестировано 230 млн евро. У *Fazer* есть четыре производственные площадки в РФ, в том числе три в Санкт-Петербурге. На них выпекается до 190 тыс. т хлеба в год. В 2014 г. их выручка составила около 12 млрд руб. (около 15% всех доходов группы)⁸.

В 2014 г. несколько финских компаний, работающих в России, понесли убытки. Объем продаж *Nokian Renkaat* у нас в стране в I кв. 2015 г. упал на 45% — со 140.7 млн евро до 76.8 млн евро, а доля в совокупных продажах концерна снизилась на 17.7 п.п. до 27.3%. В наибольшей степени негативное влияние оказали волатильность рубля и поддержка начала продаж зимних шин в России. 80% производства *Nokian Renkaat* приходится на завод в Ленинградской области, остальное выпускается на предприятии в Финляндии. Колебание курсов валют привели к сокращению продаж на 30% во

II кв. 2015 г. по сравнению с аналогичным периодом 2014 г.⁹.

Ведущими получателями шведских ПИИ являются Северо-Западный и Центральный федеральные округа (на них приходится свыше 3/4 их общего объема в России). *ИКЕА* (бывший шведский, ныне — голландский концерн) за 10 лет деятельности на российском рынке развернул сеть торговых комплексов, в том числе в Санкт-Петербурге, инвестировав в общей сумме свыше 4 млрд долл. Один из пяти заводов компании находится в Тихвине (Ленинградская область)¹⁰. *Scania* открыла в 2010 г. в Шушарах (Ленинградская область) завод по производству шасси и грузовых автомобилей, вложив в него 10 млн евро¹¹.

Среди других инвесторов можно отметить сотрудничество с *DeLaval*, крупнейшим в мире производителем техники для молочной промышленности, которое осуществляется, в частности, в рамках меморандума о сотрудничестве с ОАО “Кировский завод” и ОАО “Росагролизинг” по производству в Санкт-Петербурге современного оборудования для молочного животноводства, подписанного в марте 2009 г. Техническая реализация проекта по организации сборочного производства шведского оборудования для российских молочно-товарных ферм проходит на мощностях ЗАО “Петербургский тракторный завод”, дочернего предприятия ОАО “Кировский завод”.

Среди наиболее заметных датских инвестиционных проектов, реализуемых в Санкт-Петербурге, можно выделить следующие. Пивоваренный концерн *Carlsberg* имеет в России 10 заводов. По заявлению генерального директора концерна, *Carlsberg* зарабатывает здесь большие деньги, и наша страна стала исключительно важным рынком. Однако бизнес *Carlsberg* сильно зависит от состояния российского рынка пива. В частности, из-за высоких транспортных расходов снизилась конкурентоспособность пивоваренного завода “Балтика” (Санкт-Петербург), крупнейшего дочернего предприятия *Carlsberg* в России.

Датская компания *Rockwool A/S*, производящая теплоизоляционные материалы из каменной ваты, имеет четыре завода в России. В 2013 г. она заявила о планах инвестировать 9 млн евро в развитие завода в г. Выборг. Средства направлены на приобретение оборудования и расширение производственных мощностей.

⁵ Сайт компании *Teknos*, 15.06.2015.

⁶ Available at: <http://www.yle.fi> (accessed 12.03.2015).

⁷ Available at: <http://www.fontanka.fi> (accessed 14.10.2015).

⁸ Новости *Fazer*, 21.01.2015.

⁹ Available at: <http://www.fontanka.fi> (accessed 13.08.2015).

¹⁰ Сайт *ИКЕА* (<http://www.ikea.com>).

¹¹ Сайт *Scania* (<http://www.scania.ru>).

В 2009 г. датская группа *H+H International A/S* открыла завод по производству пористого бетона в Ленинградской области. Объем инвестиций составил 50 млн евро. По итогам 2015 г. российское подразделение этой датской группы сохранило свои лидирующие позиции на рынке газобетона Северо-Запада, реализовав 325 тыс. куб. м (что, однако, на 15% ниже уровня предшествующего года). Доля *H+H International A/S* на региональном рынке газобетона составила 30%.

Датская компания *Dinex* представлена в России с 2004 г. дочерней компанией “Динекс Русь”. В августе 2014 г. в Ленинградской области было пущено в эксплуатацию собственное производство мощностью 150 тыс. единиц выхлопных систем в год.

По причине продолжающегося экономического кризиса в России, а также в связи с резким сокращением спроса на международные перевозки в начале 2016 г. авиакомпания *SAS* прекратила полеты на линии Копенгаген—Москва. При этом “Аэрофлот” ежедневно осуществляет 2 рейса.

Однако *SAS* сохраняет прямые перелеты Копенгаген—Санкт-Петербург.

* * *

Итак, благодаря выгодному географическому положению и диверсифицированной экономике Санкт-Петербург и Ленинградская область занимают важные позиции во внешнеэкономических связях России, в том числе в сфере иностранных капиталовложений. Несомненные преимущества региона обеспечиваются за счет эффекта соседства со странами Северной Европы, туристической привлекательности, а также успешного развития некоторых производств, в частности, в автомобилестроительном кластере.

Исследование выполнено в Национальном исследовательском Институте мировой экономики и международных отношений имени Е.М. Примакова РАН за счет гранта Российского научного фонда (проект № 14-28-00097 “Оптимизация российских внешних инвестиционных связей в условиях ухудшения отношений с ЕС”).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ / REFERENCES

1. Никулина Ю.А. Инвестиционный климат в Ленинградской области. *Деньги и кредит*, 2006, № 2, сс. 60-62. [Nikulina Y.A. Investitsionnyi klimat v Leningradskoi oblasti [Investment climate in Leningrad district]. *Dengi i kredit*, 2006, no. 2, pp. 60-62.]
2. Клевлеева А.Р. Анализ инвестиционного климата в Ленинградской области. *Экономические отношения*, 2012, т. 2, № 2, сс. 11-20. [Klevleeva A.R. Analiz investitsionnogo klimata v Leningradskoi oblasti [Analysis of investment climate in Leningrad district]. *Ekonomicheskie otnosheniya*, 2012, vol. 2, no 2, pp. 11-20.]
3. Иванов П.Н., Морозова В.Д. Инвестиционный климат Санкт-Петербурга в условиях кризиса. *Экономическое возрождение России*, 2015, № 1(43), сс. 146-150. [Ivanov P.N., Morozova V.D. Investitsionnyi klimat Sankt-Peterburga v usloviyakh krizisa [Investment climate in Sankt-Petersburg during crisis]. *Ekonomicheskoe vozrozhdenie Rossii*, 2015, no. 1(43), pp. 146-150.]
4. Баженов Ю.Н., Елсуков М.Ю., Подшувейт О.В. Внешнеэкономические аспекты практической реализации конкурентоспособности Санкт-Петербурга. *Балтийский регион*, 2017, т. 9, № 2, сс. 61-68. [Bazhenov Y.N., Elsukov M.Y., Podshuveit O.V. Vneshneekonomicheskie aspekty prakticheskoi realizatsii konkurentosposobnosti Sankt-Peterburga [External economic aspects of practical realization of competitiveness of Sankt-Petersburg]. *Baltiiskii region*, 2017, vol. 9, no. 2, pp. 61-68.]
5. Metaxas T. Cities Competition, Place Marketing and Economic Development in South Europe: the Barcelona Case as FDI Destination. *Theoretical and Empirical Researches in Urban Management*, 2010, no. 5(14), pp. 5-19. Available at: <http://um.ase.ro/no14/1.pdf> (accessed 10.07.2017).
6. Daniele V., Marani U. Organized Crime, the Quality of Local Institutions and FDI in Italy: a Panel Data Analysis. *European Journal of Political Economy*, 2011, vol. 27, pp. 132-142.
7. *Инвестиционная стратегия Санкт-Петербурга на период до 2030 г.* Санкт-Петербург, 2014, с. 5. [Investment strategy of Sankt-Petersburg up to 2030. Sankt-Petersburg, 2014, p. 5 (In Russ.)]
8. *Банк России. Статистика внешнего сектора.* [Bank of Russia. External sector statistics (In Russ.)] Available at: <http://www.cbr.ru/statistics/? PrtId=svs> (accessed 10.07.2017).
9. Райбман Н.В. Завод MAN под Петербургом год не может получить лицензию. *Ведомости*, 2013, № 324. [Raibman N.V. Zavod MAN pod Peterburgom god ne mozhet poluchit' litsenziyu [MAN factory near Petersburg cannot get license during a year]. *Vedomosti*, 2013, no. 324.]
10. *Регионы России. Социально-экономические показатели. 2016.* [Regions of Russia. Social and economic indicators (In Russ.)] Available at: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2016/region/reg-pok16.pdf (accessed 10.07.2017).

**FOREIGN INVESTMENTS IN THE ECONOMY OF SANKT-PETERSBURG
AND LENINGRAD REGION**

(World Economy and International Relations, 2018, vol. 62, no. 6, pp. 67-76)

Received 06.09.2017.

Aleksei M. VOLKOV (volkov@imemo.ru),

Primakov National Research Institute of World Economy and International Relations, Russian Academy of Sciences (IMEMO), 23, Profsoyuznaya Str., Moscow 117997, Russian Federation.

Acknowledgements. The article was supported by a grant of the Russian Science Foundation (project no. 14-28-00097 "The optimization of Russian external investment ties in the conditions of deteriorating relations with the EU").

The article describes development of foreign investments in the economy of Sankt-Petersburg and Leningrad region. Sankt-Petersburg occupies special place among different subjects of Russian Federation. It is an important economic center of the country and takes the second place in population of Russia. The city enjoys important geopolitical situation and developed diversified economy. Thanks to its geographical position at the Baltic Sea near EU and the largest ports of Europe Sankt-Petersburg became the North-West economic gates to Russia. Sankt-Petersburg plays an important role in the nation's external economic relations and in receiving foreign direct investments. Sankt-Petersburg has the chances to compete with Moscow with the help of additional effect of neighbourhood (especially with Nordic countries) and thanks to its attractiveness for foreign tourists. Sankt-Petersburg attracts approximately 5% of FDI to Russia. The main investors in Sankt-Petersburg are the countries of EU – Cyprus, Sweden, Finland, Germany, Netherlands. Large investors are also Switzerland, British Virgin Islands and South Korea. The main investors in Leningrad region are again the countries of EU – Cyprus, Netherlands and Finland – and Switzerland. The main sectors of investment are manufacturing, transport and finances. The purposes of investment policy of Sankt-Petersburg are the growth of volumes of FDI. Investment ratings of Sankt-Petersburg are rather high. The authorities of Sankt-Petersburg create industrial parks and economic zones with special regime to invite private investments. Among companies with foreign capital most are from Cyprus, Finland, Belarus, Germany and USA. The companies from Nordic countries are among the most active in Sankt-Petersburg and Leningrad region. Foreign direct investments of the Finnish firms are concentrated in this region.

Keywords: foreign direct investments, governmental policy, ratings, industrial zones, Sankt-Petersburg, Leningrad region.

About author:

Aleksei M. VOLKOV, Cand. Sci. (Econ.), Head of section.

DOI: 10.20542/0131-2227-2018-62-6-67-76